

SALES ACCOUNT MANAGER (M/F/D)

Healthcare-IT – Lab Software Solutions (LIS)

Unser Auftraggeber – eine im Gesundheitswesen bestens etablierte, **mittelständische Unternehmensgruppe mit Top-Referenzkunden** – bietet seit Jahrzehnten innovative Lösungen für **Klinik- und Privatlabors**. An unserem Wiener Standort erweitern wir unser Team im Bereich **Laborinformationssysteme (LIS)** um eine:n engagierte:n Sales Account Manager:in, der/die sowohl in der Neukundenakquise als auch in der Pflege von Bestandskunden erfolgreich mitwirken möchte.

IHR NEUER JOB

In dieser Schlüsselrolle übernehmen Sie nach einer Einarbeitungszeit und vertiefenden Schulungen folgende Verantwortungsbereiche:

- Aktive Betreuung und strategische Weiterentwicklung unseres **bestehenden Kundenstamms**
- Identifizierung und Akquisition von Neukunden mit dem Ziel, langfristige Kundenbeziehungen zu etablieren und zu pflegen
- Bedarfsanalyse und Erarbeitung individueller Lösungskonzepte in enger Zusammenarbeit mit dem Technikteam und Applikationsspezialisten
- Bearbeitung von Ausschreibungen, Angebotserstellung und Durchführung von Marketingaktivitäten
- Regelmäßige Markt- und Wettbewerbsanalysen zur Identifikation von Geschäftsmöglichkeiten und zur Sicherstellung der Kundenzufriedenheit

IHR BACKGROUND

Wir suchen eine **offen-positive und kommunikative Persönlichkeit** mit Freude an der Zusammenarbeit mit Menschen (Kunden, interne Teams, Lieferanten und Partner), die weiters Folgendes mitbringt:

- Idealerweise erfolgreicher Abschluss eines Bachelor- oder Master-Studiums im Bereich BWL (WU, FH, o.Ä.), vorzugsweise mit Schwerpunkt im Gesundheitsmanagement oder in der IT
- Ausgeprägte Kundenorientierung und erste relevante Vertriebserfahrung, idealerweise im Bereich Healthcare-IT oder Softwarevertrieb, einschließlich kaufmännischer Kenntnisse
- Teamgeist, die Fähigkeit zur Kooperation und die Kompetenz, selbständig zu Arbeiten
- Hohe IT-Affinität, ausgeprägte Lernbereitschaft und die Ambition, sich kontinuierlich weiterzubilden, um mit den neuesten technologischen Entwicklungen Schritt zu halten

Wir bieten eine langfristige Perspektive mit umfassenden Schulungen, eigenverantwortlichem Arbeiten, flachen Hierarchien und einer Kultur des Miteinanders inklusive Weiterbildungsmöglichkeiten. Freuen Sie sich auf eine vielseitige und herausfordernde Tätigkeit in einem **zukunftsorientierten Feld** mit sehr guten

Entwicklungsmöglichkeiten. Das Monatsbruttogehalt beginnt bei mindestens EUR 3.000,— mit der Bereitschaft zur Überzahlung je nach Qualifikation und Erfahrung. Für einen vertraulichen Erstkontakt wenden Sie sich bitte direkt an unsere Personalberatung.

Online bewerben

MUELLBACHER Personalberatung | Human Resources Consulting
Schönbrunner Schloßstrasse 47, Orangerie Top 64, 1130 Wien | www.muellbacher.at